



Beraten, gestalten,  
gemeinsam erfolgreich sein

Die FRIEDR. ISCHEBECK GmbH gehört national und international zu den führenden Herstellern auf dem Gebiet der Geotechnik sowie in den Bereichen Schalungs- und Verbausysteme. Wir entwickeln und produzieren nach deutschen und internationalen Standards in Deutschland an unserem Hauptstandort in Ennepetal. Mit mehr als 650 Mitarbeitern weltweit steht die Ischebeck Gruppe als dynamisch wachsendes Familienunternehmen für herausfordernde Gestaltungsspielräume und Entwicklungsmöglichkeiten.

In vielen Gebieten dieser Welt haben sich unsere geotechnischen Systeme als Stand der Technik etabliert. Großes Erfolgspotential sehen wir in einer systematischen Erschließung des osteuropäischen Marktes durch ingenieurmäßige Beratung von Planern und Kunden, einen exzellenten Service und eine partnerschaftliche Zusammenarbeit.

**Für diese anspruchsvolle Aufgabe suchen wir für unseren Hauptsitz in Ennepetal einen Bauingenieur (m/w/d) als**

## **Export Sales Manager Geotechnic Eastern Europe (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Betreuung unserer Bestandskunden im Vertriebsgebiet in allen technischen und kaufmännischen Fragen
- Planer und Bauherren von den Vorzügen des selbstbohrenden TITAN Systems durch technische, lösungsorientierte Beratung überzeugen
- Geeignete Spezialtiefbauunternehmen für den Einbau des TITAN Systems gewinnen und qualifizieren
- Strategische und operative Schaffung und Optimierung einer Vertriebsstruktur
- Präsentation der Produkte in Fachseminaren und auf Messen

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossenes Studium Bauingenieurwesen mit Schwerpunkt Geotechnik
- Möglichst erste Berufserfahrung in der Bauindustrie und im Vertrieb
- Verhandlungssicheres Englisch im Vertriebsumfeld (B2) sowie gute Kenntnisse der deutschen Sprache. Die Beherrschung einer slavischen Sprache ist von großem Vorteil
- Freude an der ingenieurmäßigen Lösungsfindung und Gestaltung
- Freude am Vertrieb und ein überzeugendes und sicheres Auftreten
- Internationale Reisebereitschaft

### **Wir bieten:**

- Mitarbeit in einem erfolgreichen internationalen Team mit technischem und kaufmännischem Hintergrund
- Eigenständiger Aufbau des technischen Vertriebs von international erfolgreichen Produkten mit Alleinstellungsmerkmal in neuen Märkten
- Berufliche und persönliche Entwicklungsmöglichkeit durch vielfältige Aufgaben und selbstbestimmte Arbeitsweise
- Langfristig orientierte Mitarbeit in einem international ausgerichteten Familienunternehmen
- Attraktive, erfolgsabhängige Vergütung
- Firmenwagen mit Möglichkeit der privaten Nutzung

**Interessiert? Dann schicken Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail zu mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**

**Vanessa Vogel, Personalreferentin, Tel.: 02333 8305-48, [personal@ischebeck.de](mailto:personal@ischebeck.de)**